



دورة إدارة عقود EPCIC البحرية

فهم متعمق لعقود EPCIC من حيث الإطار القانوني وهيكل العقد واستراتيجيات التعاقد وتخصيص المخاطر.

قاعة فندقية	الفندق :	القاهرة	المدينة :
2026-12-31	تاريخ النهاية :	2026-12-27	تاريخ البداية :
\$ 3950	السعر :	Week 1	الفترة :

فكرة الدورة التدريبية

تم تصميم دورة إدارة عقود EPCIC الشاطئية والبحرية بهدف معالجة القضايا الرئيسية المتعلقة بهذا النوع من العقود وتأثيرها على جميع الأطراف وأصحاب المصلحة المشاركين في تنفيذ العقد. تركز الدورة أيضًا على أفضل الطرق المتاحة لتحديد وتخصيص المخاطر والالتزامات وإدارتها بشكل فعال. تعتبر عقود EPCIC هي الشكل الأكثر استخدامًا في مشاريع البناء، وخاصة في المشاريع المعقدة. فإن الاستفادة من معرفة مداخل ومخارج عقود EPCIC يُعدُّ أمرًا أساسيًا في تحقيق استراتيجيات التعاقد الفعالة التي تهدف إلى تقليل التأخيرات والتكاليف الإضافية وقضايا المسؤولية. تشمل الدورة على توضيح وتحليل القضايا الرئيسية المتعلقة بعقود EPCIC، وتسلط الضوء على كيفية التعامل مع الأطراف المعنية وأصحاب المصلحة في عملية تنفيذ العقد. كما تركز الدورة على استخدام أفضل الأدوات والممارسات المتاحة لتحديد وتخصيص المخاطر والالتزامات وإدارتها بشكل فعال.

أهداف الدورة التدريبية

في نهاية هذا البرنامج، سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم البيئة العالمية والمحلية والمالية الحالية لعقود EPCIC وتقييم المخاطر التشغيلية والتجارية والقانونية والمالية في عقود EPCIC
- دراسة وتحليل الفرق بين عقود EPCIC وعقود EPCM (الهندسة والمشتريات وإدارة البناء) وتقدير المبادئ القانونية الأساسية
- تقدير العنصر الأساسي لمراحل العقد المختلفة قبل المناقصة وبعدها حتى الانتهاء وتسليم المشروع
- معالجة القضايا الرئيسية التي جرت مواجهتها خلال دورة حياة المشروع وكيفية معالجتها من خلال بنود تعاقدية واجبة النفاذ
- تجنب صياغة الثغرات والشروط التعاقدية الغامضة

الفئات المستهدفة

هذه الدورة التدريبية موجهة لـ:

- متخصصي العقود التجارية
- متخصصي العمليات التجارية
- مهندسي العقود
- متخصصي سلسلة التوريد للمشتريات
- مديري المخاطر / المتخصصين في مخاطر العقود

منهجية الدورة

تعتمد الدورة على منهجية متكاملة تجمع بين العرض المنهجي للمفاهيم القانونية والتعاقدية، وتحليل نماذج حقيقية لعقود EPCIC، ودراسة حالات عملية من مشاريع دولية، إضافة إلى تمارين تطبيقية في تقييم العطاءات والتفاوض على البنود الحرجة، مع نقاشات تفاعلية لربط الجوانب القانونية بالتطبيق العملي في المشاريع المعقدة

محاوِر الدورة

اليوم الأول: نظرة عامة على عقود EPCIC والإطار القانوني وهيكل العقد وتخصيص المخاطر

- هيكل عقود واستراتيجيتها EPC, EPCIC, EPCM
- تعظيم حقوق الأطراف ومصالحهم
- نقطة المسؤولية الوحيدة للمتعاقد وتأثيراتها على الأطراف

اليوم الثاني: العقود

- عقود المبلغ المقطوع للأسعار الثابتة
- هياكل العقود المنقسمة لتقليل التعرض الضريبي والقانوني
- عقود EPCIC المستخدمة في عقود بناء السفن "العوامات" والمنصات العائمة
- استراتيجيات تعاقدية تعاونية لتجنب "لعبة تبادل اللوم"

اليوم الثالث: عملية المناقصة المؤدية إلى عقد EPCIC

- التأهيل القانوني والفني والتجاري لمقدمي العطاءات
- أفضل الممارسات في تقييم العطاءات واختيار المناقصات
- أهمية نطاق العمل والمواصفات والشروط والأحكام
- الاستثناءات - ما يجب قبوله وما يجب رفضه
- الانتهاء من مفاوضات العطاءات وإرسالها
- المصطلحات الأساسية لخطاب النوايا LOI وخطاب الترسية LOA والآثار القانونية
- تدريب على عملية الاختيار والعناصر الرئيسية لضمان تمرين مناقصة ناجح

اليوم الرابع: التفاوض على الشروط التعاقدية الأساسية لعقود EPCIC

- تحديد القضايا الحرجة في دورة حياة المشروع
- إدارة بنود تأثير التكلفة مثل التأخير وتقلبات الأسعار
- التعويضات والخصوم الأخرى، بنود التغيير الجوهرية المضاد MAC، والصحة والسلامة والبيئة HSE

اليوم الخامس: التعامل مع المخاطر

- التغييرات في القوانين واللوائح في البلد المضيف وبنود الاستقرار
- التأمين ضد المخاطر السياسية
- القوة القاهرة وفسخ العقد لسبب وبدون سبب

الشهادات المُعتمَدة

عند إتمام هذا البرنامج التدريبي بنجاح، سيتم منح المشاركين شهادة هاي بوينت رسمياً، اعترافاً بمعارفهم وكفاءاتهم المثبتة في الموضوع. تُعد هذه الشهادة دليلاً رسمياً على كفاءتهم والتزامهم بالتطوير المهني.